



PETIT RECUEIL DE 20 MOISSURES ARGUMENTATIVES

à connaître dans le cadre des
disputes rationnelles et à
utiliser sans modération lors
des concours de mauvaise foi

par Richard Monvoisin et Stanislas Antczak,
remanié maintes fois depuis

1/ LA GÉNÉRALISATION ABUSIVE

Méthode :

Prendre un échantillon trop petit et en tirer une conclusion générale.

Exemples :

- Mon voisin est un imbécile moustachu, donc tous les moustachus sont des imbéciles.
- Les Chinois sont vachement sympas. J'en connais deux, ils sont trop cools.

Exemples aggravés (menant au racisme ordinaire) :

- Le Chinois est vachement sympa. Le Juif est roublard. L'Arabe est voleur. Le Picard est pédophile.

2/ LE RAISONNEMENT PANGLOSSIEN

Méthode :

Raisonner à rebours, vers une cause possible parmi d'autres, vers un scénario préconçu ou vers la position que l'on souhaite prouver.

Exemples :

- C'est fou, le melon est déjà prédécoupé pour être mangé en famille¹.
- Il y a plein de Juifs et de Francs-Maçons dans les médias, c'est bien la preuve qu'il y a un complot judéo-maçonnique.

Exemple aggravé :

- Les constantes cosmologiques sont si finement réglées, qu'en changeant un chiffre après la virgule, le monde serait resté chaotique – et nous ne serions pas là : c'est la preuve d'une volonté cosmique².

3/ LE NON SEQUITUR (« QUI NE SUIT PAS LES PRÉMISSSES »)

Méthode :

Tirer une conclusion qui ne suit pas de manière logique les prémisses.

Deux types d'argumentaires :

Si A est vraie, alors B est vraie. Or, B est vraie. Donc A est vraie.
--

Si A est vraie, alors B est vraie. Or, A est fausse. Donc B est fausse.
--

Attention :

La conclusion peut être finalement juste, mais le raisonnement est faux.

Exemples :

- Tous les consommateurs d'héroïne ont commencé par le haschisch. Tu fumes du haschisch, donc tu vas finir héroïnomane.
- Française des Jeux : 100% des gagnants auront tenté leur chance (décomposé, cela donne : tous ceux qui ont gagné ont joué. L'erreur est de penser : donc si je joue, je gagne).
- On m'a dit « Si tu ne manges pas ta soupe, tu finiras au baignoire », or je mange ma soupe, donc je n'irai pas au baignoire.

4/ L'ANALOGIE DOUTEUSE

Méthode :

Discréditer une situation en utilisant une situation de référence lui ressemblant de manière lointaine.

Exemples :

- Le marché, c'est une jungle : manger ou être mangé. Être tigre ou être chèvre.
- Le capitalisme est naturel et vouloir se battre contre lui, c'est comme vouloir empêcher la pluie de tomber.

VARIANTE : LE SYNDROME GALILÉE

- Vous dites que ma thèse est fautive, mais Galilée aussi a été condamné et pourtant il avait raison³.

5/ L'APPEL À L'IGNORANCE (OU ARGUMENTUM AD IGNORANTIAM)

Méthode :

Prétendre que quelque chose est vrai seulement parce qu'il n'a pas été démontré que c'était faux, ou que c'est faux parce qu'il n'a pas été démontré que c'était vrai.

Exemples :

- Il est impossible de prouver que je n'ai pas été enlevé par des extraterrestres. Donc j'ai été enlevé par des extraterrestres (argument de Raël).
- Il n'est pas démontré que les ondes wi-fi ne sont pas nocives. Donc elles le sont.

6/ LE POST HOC ERGO PROPTER HOC (OU EFFET ATCHOUM)

Méthode :

Penser que quelque chose est cause d'une autre parce cette dernière est advenue juste après. B est arrivé après A, donc B aurait été causée par A.

Exemples :

- J'ai bu une tisane, puis mon rhume a disparu ; donc c'est grâce à la tisane.
- J'ai éternué, et hop, il a plu !
- Ma verrue est partie, donc c'est grâce au dernier guérisseur que j'ai vu.

1 « Il y a beaucoup [de fruits] qui sont taillés pour la bouche de l'homme, comme les cerises et les prunes ; d'autres pour sa main, comme les poires et les pommes ; d'autres beaucoup plus gros comme les melons, sont divisés par côtes et semblent destinés à être mangés en famille : il y en a même aux Indes, comme le jacq, et chez nous, la citrouille qu'on pourrait partager avec ses voisins. La nature paraît avoir suivi les mêmes proportions dans les diverses grosseurs des fruits destinés à nourrir l'homme, que dans la grandeur des feuilles qui devaient lui donner de l'ombre dans les pays chauds ; car elle y en a taillé pour abriter une seule personne, une famille entière, et tous les habitants du même hameau. » Bernardin de Saint-Pierre, Études de la nature, ch. XI, sec. Harmonies végétales des plantes avec l'homme, 1784.

2 Argumentaire des frères Bogdanoff.

3 On peut remplacer Galilée par Giordano Bruno, Nicolae Kopernik, Alfred Wegener, Ignác Semmelweiss. Notez que pour le coup, l'histoire de Galilée n'est pas aussi limpide que cela : sa condamnation, qui ne fut pas bien méchante, est d'ailleurs le fait du clergé, non de la communauté scientifique.

7/ L'ATTAQUE PERSONNELLE (OU ARGUMENTUM AD HOMINEM)

Méthode :

Attaquer la personne (sur sa moralité, son caractère, sa nationalité, sa religion...) et non ses arguments.

Exemples :

- Impossible de donner du crédit à Heidegger, vu ses affinités nazies.
- Comment peut-on adhérer aux positions de Rousseau sur l'éducation, alors qu'il a abandonné ses propres enfants ?

VARIANTE 1 : L'EMPOISONNEMENT DU PUIT

Méthode :

Sous-entendre qu'il y a un lien entre les traits de caractère d'une personne et les idées ou les arguments qu'elle met en avant.

Exemple :

- Critiquer les médecines alternatives, ça ne m'étonne pas de vous, vous avez toujours été sans cœur.

VARIANTE 2 : LE TU QUOQUE (OU TOI AUSSI⁴)

Méthode :

Jeter l'opprobre sur la personne en raison de choses qu'elle a faites ou dites par le passé, en révélant une incohérence de ses actes ou propositions antérieures avec les arguments qu'elle défend.

Exemples :

- Comment Voltaire peut-il prétendre parler de l'égalité des Hommes alors qu'il avait investi dans le commerce des esclaves ?
- Comment lire les romans de Günter Grass, alors qu'à 17 ans il a été enrôlé dans les Waffen-SS ?

8/ LE DÉSHONNEUR PAR ASSOCIATION (ET SON CAS PARTICULIER : LE REDUCTIO AD HITLERUM)

Méthode :

Comparer l'interlocuteur ou ses positions à une situation ou à un personnage servant de repoussoir.

Exemples :

- Voyons, si tu adhères à la théorie de Darwin, alors tu cautionnes la « sélection » des espèces, donc le darwinisme social et l'eugénisme, ce qui mène droit aux Nazis.
- Tu critiques la psychanalyse ? Tiens ! Comme Jean-Marie Le Pen.
- Tu donnes la parole à quelqu'un qui défend la liberté d'expression, même pour des négationnistes ? Alors il est négationniste. Et toi, tu es cryptonégationniste !⁵

9/ LA PENTE SAVONNEUSE

Méthode :

Faire croire que si on adopte la position de l'interlocuteur, les pires conséquences, les pires menaces sont à craindre.

Exemples :

- Si l'humain descend du singe où va-t-on ? C'en est fini de la morale !
- Si on commence à vouloir dépénaliser le cannabis, bientôt on légalisera le mariage homosexuel. A quand la dépénalisation du viol, voire la légalisation du viol ?⁶
- Si on autorise le mariage pour tous, alors pourquoi pas le mariage avec des animaux, et même l'inceste et la pédophilie ?

10/ L'HOMME DE PAILLE (DITE TECHNIQUE DE L'EPOUVANTAIL, OU STRAWMAN)

Méthode :

Travestir la position de l'interlocuteur en une autre, plus facile à réfuter ou à ridiculiser.

Exemples :

- Les théoriciens de l'évolution disent que la vie sur Terre est apparue par hasard. N'importe quoi ! Comment un être humain ou un éléphant pourraient apparaître de rien, comme ça ?
- Les adversaires de l'astrologie prétendent que les astres n'ont pas d'influence sur nous. Allez donc demander aux marins si la Lune n'a pas d'influence sur les marées !
- Vous critiquez l'acupuncture ? Mais qu'est-ce que vous avez contre la merveilleuse culture asiatique ?⁷

11/ L'ARGUMENT DU SILENCE (OU ARGUMENTUM A SILENTIO)

Méthode :

Accuser l'interlocuteur d'ignorance d'un sujet parce qu'il ne dit rien dessus.

Exemples :

- Je vois que vous ne connaissez pas bien la philosophie politique puisque vous passez sous silence les travaux de John Rawls, c'est inadmissible !
- Avez-vous lu Riçò Mianajbarò ? Non ? Alors je n'ai que faire de votre avis.

12/ LE RENVERSEMENT DE LA CHARGE DE LA PREUVE

Méthode :

Demander à l'interlocuteur de prouver que ce qu'on avance est faux.

Exemples :

- Mais prouvez-moi donc que ma politique migratoire est inefficace.
- À vous de me démontrer que le monstre du Loch Ness n'existe pas.

4 Clin d'œil à César, poignardé par son fils Brutus. Il aurait alors déclaré « *tu quoque, mi fili* » (toi aussi, mon fils), ce qui est probablement légendaire car la première mention de cette phrase est rapportée par Suétone, né 113 ans après la mort de César. D'ailleurs il est plus probable qu'au moment d'être poignardé, il ait dit plutôt quelque chose comme « ouille ».

5 Exemple réel vécu en 2015 à l'Université de Grenoble.

6 Exemple réel, du député Jacques-Alain Bénisti, 2011.

7 On notera en outre dans cet exemple une généralisation abusive – comme si la culture asiatique était « une », de la Turquie au Japon – et un *plurium affirmatum* – on sous-entend sans le négocier que l'acupuncture est un trait commun à toutes les cultures asiatiques.

13/ LE PLURIUM, OU EFFET GIGOGNE

Méthode :

Poser une question (*plurium interrogationum*) ou une affirmation (*plurium affirmatum*) qui présupposent une prémisse qui n'a ni été prouvée ni acceptée par la personne qui doit répondre ou faire face.

Exemples :

- Avez-vous arrêté de battre votre femme ?
- La planète est-elle réellement malade ?
- Les djihadistes sont-ils si fous que ça ?

14/ LE FAUX DILEMME

Méthode :

Réduire abusivement le problème à deux choix, généralement pour conduire à une conclusion forcée en invalidant l'un des deux⁸.

Exemples :

- Ceux qui ne sont pas avec nous sont contre nous (*argument dit de George W. Bush*).
- Le sol sous-marin de Bimini a été fait soit par des humains, soit par des gens de l'Atlantide. Mais des humains n'auraient pas pu faire ça, donc c'est forcément des gens de l'Atlantide.
- La crise : mythe ou réalité ?

15/ LA PÉTITION DE PRINCIPE

Méthode :

Faire une démonstration contenant déjà l'acceptation de sa conclusion.

Exemples :

- Les recherches bactériologiques de l'Armée sont nécessaires, sinon comment pourrait-elle nous soigner en cas d'attaque militaire bactériologique ?
- Jésus est né d'une vierge. Comment cela serait-il possible sans l'intervention divine ?

16/ LA TECHNIQUE DU CHIFFON ROUGE (OU RED HERRING, OU HARENG FUME)

Méthode :

Déplacer le débat vers une position intenable par l'interlocuteur.

Exemples :

- Remettre en cause le lobbying industriel sur les nanotechnologies ? Autant revenir à la lampe à huile et à la marine à voile.
- Et tous ces gens qui font de la réflexologie, ce sont des imbéciles, peut-être ?

17/ L'ARGUMENT D'AUTORITÉ (OU ARGUMENTUM AD VERECUNDIAM)

Méthode :

Invoquer une personnalité faisant ou semblant faire autorité dans le domaine concerné.

Exemples :

- Isaac Newton était un génie, et il croyait en Dieu, donc Dieu existe.
- Si Samuel Umtiti voit un marabout, c'est bien que ça marche.

18/ L'APPEL À LA POPULARITÉ (OU ARGUMENTUM AD POPULUM)

Méthode :

Invoquer le grand nombre de personnes qui adhèrent à une idée.

Exemples :

- Des millions de personnes regardent TF1, ça ne peut donc pas être si nul.
- Des milliers de gens se servent de l'homéopathie, ça prouve bien que ça fonctionne.

19/ L'APPEL À LA PITIÉ (OU ARGUMENTUM AD MISERICORDIAM)

Méthode :

Plaider des circonstances atténuantes ou particulières qui suscitent de la sympathie et donc cherchent à minimiser les critères d'évaluation de l'interlocuteur.

Exemples :

- Roman Polanski, il faut le défendre, il a beaucoup souffert. On ne peut pas accuser aussi gravement de viol sur mineure quelqu'un qui a autant de talent.
- Bien sûr, le tordeur de métal Uri Geller a triché, mais sous la pression que lui mettaient les scientifiques, on comprend qu'il en soit venu là.

20/ L'APPEL À L'EXOTISME (OU ARGUMENTUM AD EXOTICUM)

Méthode :

Miser sur l'exotisme et le caractère lointain ou « primitif » d'un peuple pour valider un de leurs aspects, coutumes, médecines, etc.

Exemples :

- Les bougies d'oreille Hopi sont utilisées traditionnellement par les Indiens Hopis⁹, donc c'est bien.
- Que les moines tibétains sachent léviter, c'est assez prévisible. Ils sont balèzes, là-bas.

EN SAVOIR PLUS :



CORTECS

www.cortecs.org



Observatoire Zététique

www.zetetique.fr

*Testé maintes fois lors des concours de mauvaise foi d'Ultimate Z (université d'été de l'Observatoire Zététique), utilisé par différents collectifs dans des débats féministes, des ateliers d'économie populaire, des événements de Nuit debout !, etc.



Licence Creative commons BY SA

8 Invalider l'un pour valider l'autre n'est possible que si les deux choix sont non seulement compétitifs, mais contradictoires.

9 Ce qui est faux, renseignements pris à l'Office de conservation de la culture Hopi, en Arizona.